

Damien Courroux

Je cherche une **alternance en vente et négociation commerciale**.

Étudiant en 1^{re} année de Bachelor vente et négociation commerciale, Euridis Business School Lille.

courrouxdamien@gmail.com linkedin.com/in/damien-courroux damien-courroux.pages.dev

ClearCast

ClearCast, c'est un projet personnel d'entraînement. J'ai monté un logiciel en ligne par abonnement (un SaaS) de A à Z pour m'entraîner à ce que fait un commercial : trouver un client, comprendre son problème, construire une offre et la vendre.

Site vitrine : ClearCast sert à montrer les compétences commerciales et digitales que j'ai développées en créant un site et un SaaS de A à Z.

La cible : les micro-entrepreneurs, qui se demandent après chaque paiement combien garder pour l'URSSAF. Les pages suivantes montrent l'application telle que je l'ai construite.

Cible	Micro-entrepreneurs
Promesse	« Vos revenus, vos charges, sans mauvaise surprise. »
Offre	ClearCast Pro, 29,99 €/mois
Essai	14 jours sans carte, sans engagement
Supports	Ordinateur et téléphone, clair et sombre



Sur téléphone.



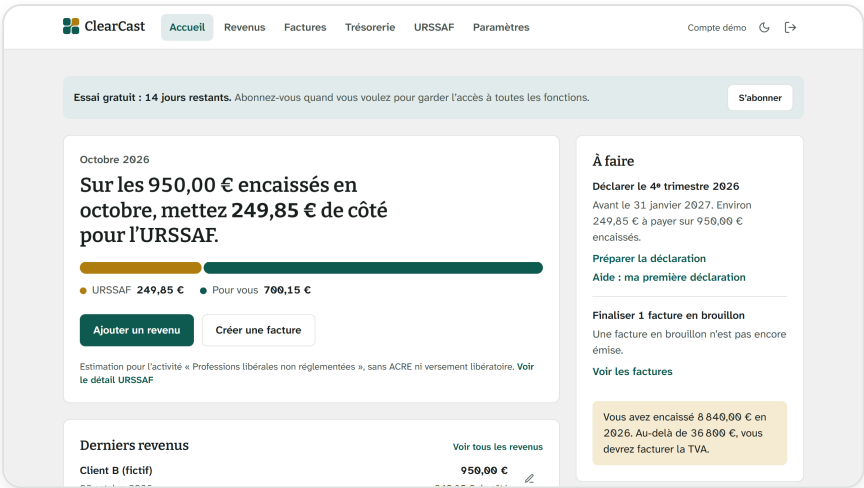
En mode sombre.

1 · ACCUEIL

Combien mettre de côté, en une phrase

Chaque mois, l'accueil répond à la question du client : combien garder pour l'URSSAF, avec une barre qui sépare sa part de celle de l'URSSAF. Il y ajoute les prochaines échéances et une alerte avant le seuil de TVA.

Compétence montrée : transformer un besoin client en une réponse simple et immédiate.

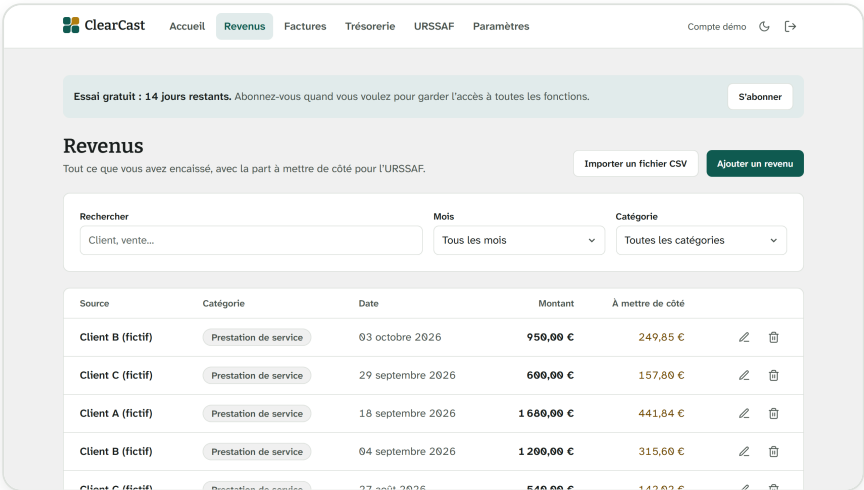


2 · REVENUS

Tous les encaissements, au même endroit

Ajout, modification, recherche et filtres par mois. Import d'un fichier CSV pour ne rien ressaisir. Pour chaque revenu, la part à mettre de côté est calculée automatiquement, avec le total en bas.

Compétence montrée : organiser des données et faire gagner du temps à l'utilisateur.

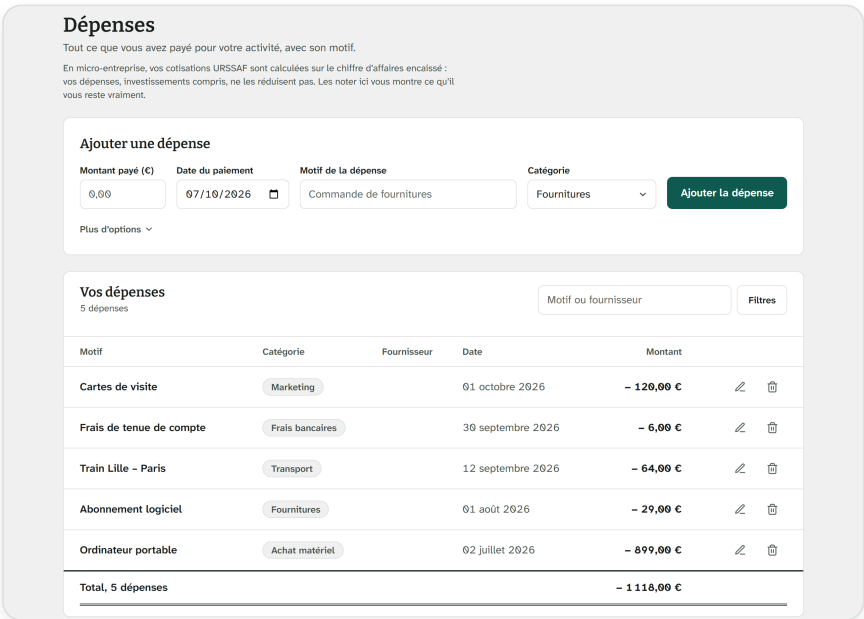


3 · TRÉSORERIE

Les dépenses, avec leur motif

Chaque dépense est classée par catégorie (matériel, transport, marketing...). L'écran explique aussi une règle que beaucoup ignorent : en micro-entreprise, les dépenses ne réduisent pas les cotisations URSSAF.

Compétence montrée : faire de la pédagogie et anticiper les questions du client.



Ce que fait ClearCast (suite)

Captures d'un compte de démonstration : les clients et les montants sont fictifs.

4 · URSSAF

La déclaration et les seuils

Montant à déclarer et à payer pour le trimestre, aux taux 2026, avec le détail des cotisations. Suivi du seuil de TVA (36 800 €) et du plafond de la micro-entreprise (77 700 €). Un simulateur répond à « combien me restera-t-il sur ce paiement ? ».

Compétence montrée : maîtriser la réglementation qui concerne mon client.

URSSAF

Préparez votre déclaration et voyez où vous en êtes par rapport aux seuils. Estimations indicatives, taux 2026.

Déclaration trimestrielle

Avant le 31 janvier 2027, déclarez 950,00 € encaissés : environ 249,85 € à payer.

Cotisations sociales (26,1 %)

247,95 €

Formation professionnelle (0,2 %)

1,90 €

À payer à l'URSSAF, 4^e trimestre

249,85 €

Calcul pour : profession libérale non réglementée (BNC), sans ACRE, sans versement libératoire.

Comment est-ce calculé ? Déclarer sur [autoentrepreneur.urssaf.fr](#)

Si vous déclarez chaque mois, l'échéance est la fin du mois suivant.

Modifier les options

Seuils de l'année 2026

Vous avez encaissé 8 840,00 € en 2026.

Franchise de TVA

24 %

Vous êtes sous le seuil de 36 800 € : pas de TVA à facturer.

Plafond de la micro-entreprise

11 %

Vous êtes sous le plafond de 77 700 €.

Seuils 2026 pour votre activité. Pour une première année incomplète, ils sont réduits au prorata : ClearCast ne le calcule pas encore.

5 · ACCOMPAGNEMENT

Le guide de la première déclaration

Les 6 étapes pour déclarer la première fois, avec les liens officiels (URSSAF, Service-Public) et les totaux de la période calculés par ClearCast.

Compétence montrée : accompagner un client débutant jusqu'au bout.

Retour à la page URSSAF

Ma première déclaration URSSAF

Vous débutez comme micro-entrepreneur : voici, dans l'ordre, ce qu'il faut savoir avant de déclarer votre chiffre d'affaires.

Guide indicatif, à jour en 2026. En cas de doute, votre espace URSSAF fait foi. ClearCast ne déclare pas à votre place.

1 Créez votre espace sur [autoentrepreneur.urssaf.fr](#)

C'est sur ce site que vous déclarez et que vous payez. Si vous n'avez pas encore de compte, créez-le depuis la page d'accueil (rubrique « Créer mon compte »). Selon l'URSSAF, l'accès à l'espace déclaratif s'ouvre 4 à 10 semaines après la création de l'activité.

Vous recevez ensuite un mot de passe provisoire par courriel, à personnaliser à votre première connexion.

Voir sur le site officiel (URSSAF)

Ce que vous avez encaissé, d'après ClearCast

Vos revenus saisis dans ClearCast, à leur date d'encaissement. Reportez-vous à la période que votre espace URSSAF vous demande de déclarer : un mois ou un trimestre, selon votre option.

Mois précédent

3 480,00 €

septembre 2025

6 · FACTURES

Une facturation conforme

Numérotation légale (FAC-2026-0001...), mentions obligatoires, statuts brouillon, payée ou annulée, téléchargement en PDF. Une facture payée ne peut plus être modifiée.

Développées, puis mises en pause en attendant une plateforme de facturation électronique certifiée.

Compétence montrée : savoir construire, et savoir s'arrêter pour respecter la loi.

Factures

1 facture payée pour 1 680,00 € TTC. 1 brouillon à finaliser (950,00 €).

Rechercher

Statut

Client ou numéro de facture

Tous les statuts

Numéro	Client	Date	Montant TTC	Statut	
FAC-2026-0002	Client B (fictif) Atelier	03 octobre 2026	950,00 €	Brouillon	↓
FAC-2026-0001	Client A (fictif) Mission de conseil	18 septembre 2026	1 680,00 €	Payée	↓

7 · ABONNEMENT

L'offre et le paiement

14 jours d'essai sans carte, puis ClearCast Pro à 29,99 €/mois sans engagement, avec paiement en ligne par Stripe. Les paramètres gèrent le SIRET, l'activité URSSAF et la franchise de TVA.

Compétence montrée : construire un modèle économique et un parcours d'achat.

Paramètres

Ces informations figurent sur vos factures et servent à estimer vos cotisations.

Abonnement

ClearCast Pro

29,99 € par mois, sans engagement

Essai gratuit

Essai gratuit : 14 jours restants. Si vous vous abonnez avant les deux derniers jours, le premier paiement a lieu à la fin de l'essai.

S'abonner

Damien Courroux · Dossier ClearCast

3 / 4

1 Cibler

J'ai commencé avec les streamers, puis j'ai changé de cible pour les micro-entrepreneurs : ils doivent déclarer leurs revenus à l'URSSAF, donc leur besoin est concret et récurrent.

2 Comprendre le besoin

Leur vraie question :

« Combien dois-je mettre de côté pour l'URSSAF, et suis-je en règle ? »

3 Construire l'offre

Une seule formule, sans risque pour essayer : ClearCast Pro, 29,99 €/mois, 14 jours d'essai sans carte, sans engagement.

4 Pitcher

Une promesse en une phrase :

« Vos revenus, vos charges, sans mauvaise surprise. »

Ce que ça m'a appris

Côté commercial

Écouter et reformuler un besoin

Construire un argumentaire

Fixer un prix et une offre d'essai

Mener un projet jusqu'au bout

Côté digital

Concevoir et mettre en ligne un site web

Construire un SaaS par abonnement : comptes clients, paiement Stripe, calculs URSSAF automatiques

Soigner l'expérience sur téléphone et en mode sombre

Piloter une IA pour développer

L'application a été construite avec l'aide de l'IA, que j'ai pilotée : j'ai décidé de la cible, de l'offre, des écrans et des textes, et l'IA a écrit le code sous ma direction.

Parlons de votre alternance

Disponible pour un échange, un appel ou un entretien.

courrouxdamien@gmail.com

linkedin.com/in/damien-courroux

damien-courroux.pages.dev